



# Tinerii în Arenă

## Prezentarea afacerii tale



# Ca aplicația să fie completă...

Trebuie să faci o prezentare  
Power Point cu Business Plan-ul tău



și să filmezi un video în care te  
prezinți pe tine și business plan-ul





# Tinerii în Arenă

## Cum să faci un Business Plan?

1



# Despre tine și povestea ta

- Cine ești?
- Ce experiență ai?
- De ce vrei să fii antreprenor?
- De ce vrei să pornești afacerea asta?



# Problema pe care o rezolvi

- Ce problemă rezolvi?
- De ce este importantă?
- Care este efectul ei în viața oamenilor?
- De ce rezolvi această problemă acum?

 Folosește imagini și statistici (cifre)



# Produsul sau soluția

- Cum rezolvă produsul sau soluția propusă de tine problema?
- Ce caracteristici are?
- Cum arată? (dacă ai schițe sau vizuale ajută)
- 💡 Încearcă să fii cât mai explicit
- 💡 Dacă i-ai explica unui copil mic soluția, cum ai explica-o?



# Competiția

- Cine sunt concurenții tăi?
- Cum ești tu diferit de ei?
- 💡 Arată comparativ și vizual cum ești diferit
- 💡 Pune în paralel soluția ta cu cele oferite de competiție
- 💡 Analizează atât piața din România, cât și cea din afară



# Clienții și dimensiunea pieței

- Cine sunt clienții tăi? (categoriile de clienți, dacă ai o structură a lor)
- Cât de mare este piața?
- Care este dinamica pieței? (creștere sau scădere, trenduri)
- 💡 Fii cât mai specific cu privire la clienții pe care îi servești.
- 💡 Statistici cu privire la dimensiunea pieței servite îți susțin ideea





# Echipa

- Care sunt abilitățile tale de lider?
- Ce abilități au membrii echipei tale?
- De ce sunteți voi oamenii potriviți pentru implementare?
- 💡 Demonstrează experiența și motivația echipei prin exemple
- 💡 Dacă nu ai încă o echipă, îți recomandăm să-ți construiești una



# Cum vei face **bani**?

- Cum plănuiești să faci bani?
- Care este modelul de business?
- Care sunt canalele de venituri și ce costuri ai?
- 💡 Demonstrează că afacerea este profitabilă prin cifre



# Primii pași în business

- Ai testat deja ideea?
- Ai clienți?
- Ce planuri de creștere ai?
- 💡 Include orice informație ți se pare relevantă
- 💡 Toată lumea are idei, diferența se face când ieși acțiune



# Cu ce te putem ajuta?

- De ce obstacole crezi că te-ai putea lovi?
- Cu ce resurse te putem ajuta?
- 💡 Gândește mare, dar arată că poți face mic



# Tinerii în Arenă

**Cum faci video-ul de prezentare?**



# Cum procedezi cu video-ul?

- Filmezi maximum 90 secunde.
- Încarci videoul pe YouTube sau Google Drive
- Trimiți linkul în formularul de aplicare (ai grijă să fie public)
- 💡 Roagă un prieten să verifice dacă poate accesa video-ul

**NU UITA: Un investitor investește în primul rând în tine și echipa ta. E important să-l ajuți să te cunoască mai bine și să fii convingător.**



## Partea 1 (45s)

- Mă numesc .....
- Sunt elev / student la ....., lucrez la .....
- Modelul nostru de business este .....
- Vom monetiza această afacere prin .....



## Partea 2 (45s)

- Echipa mea este formată din .....
- Avem experiență în .....
- Problema pe care o adresez este .....
- Soluția pe care o propun este ..... (produsul tău)

**Bonus:** Menționează ce ai făcut până acum și de ce resurse ai nevoie





# Recomandări

- Respectă structura prezentată anterior (toate cele 9 capitole)
- Nu uita de video-ul de prezentare (vezi următorul slide)
- Fii succint
- Prezintă-ți ideea cât mai vizual
- Prezintă date care să susțină argumentele pe care le faci
- Poți să folosești orice template de PowerPoint dorești sau orice alt instrument
- Ai întrebări? Le așteptăm pe [alin.apostu@rbls.ro](mailto:alin.apostu@rbls.ro)



# Tocmai ai făcut primii pași!

Acum ai învățat cum să faci un idea pitch / business plan.

Respectă structura prezentată și trimite-ne prezentarea PowerPoint cu afacerea ta.

În continuare uite cum arată procesul prin care urmează să treci la Tinerii în Arenă.

Business  
Plan



# The “start Up success” ICEBERG

